

우리 목표는 단순합니다. 그것은 노스 캐롤라이나 주에서 사업을 영위하는 저희 국제 고객들의 현지 경쟁력을 제고시키는 것입니다.

글로벌 시장에서, 우리는 관계, 타임라인 및 당면한 과업을 소중하게 생각합니다. 우리는 미국으로 진출하는 기업체들에게 현지 규정과 준법은 다루기 힘들 수 있다는 것을 알고 있습니다. 우리는 귀사와 협력하여 귀사가 성장할 때 귀사에게 이익이 되는 적합한 조언을 적시에 제공합니다. 우리는 미국에서 사업을 영위하는 30개국 이상의 국가의 기업들뿐만 아니라, 해외에서 영업하거나 해외로 사업을 확장하는 많은 미국 기업들을 대리합니다.

우리는 다음과 같은 업무가 수반되는 사업 확장을 하거나 합병 또는 인수를 추구하는 개인, 합작회사, 대표 사무소 및 100% 외자 기업들에게 도움을 줍니다.

- 사업체 조직 구성 및 기획
- 기업체 및 개인들의 준법
- 인센티브 일괄계약 및 금융 협약 협상
- 국경간 거래 (실사 포함)
- 계약 및 상업 협약
- 전 세계적인 프랜차이징, 특약판매, 판매 대리인 및 기타 유형의 마케팅 협정의 구성
- 고용 계약, 컨설팅 계약 및 해지를 포함한 고용 문제
- 부동산 취득 (부지 선정, 구획 승인 및 사전 건설 계약 포함)
- 환경 문제
- 기술 이전의 협상 및 구조화
- 다국가 특허 및 상표 등록 및 보호 (지적 재산권)
- 다른 전문 서비스 제공자와 협조

International Practice Group의 변호사들은 글로벌 출장자이기도 하며 지역사회 지원자이기도 합니다. 우리는 전 세계 고객들을 위해 일하기 위해 가야 하는 곳이라면 어디든지 갑니다. 우리 변호사들은 또한 다른 국가들의 변호사들과 활발하게 관계를 맺고 유지하여 전 세계 국가들의 현장에서 우리 고객들에게 필요한 대리인 업무 서비스를 제공합니다. 우리는 귀사에게 필요한 사항에 대해 알아 보는 기회가 있기를 바랍니다. international@wardandsmith.com으로 저희에게 연락해 주십시오.