



当事務所の目標は実にシンプルです。それは、ノースカロライナ州で事業を展開する国外からの顧客に現地での競争力を与えることです。

国際市場において当事務所が大切にするのは、人間関係・タイムライン・目前のタスクです。米国に進出する事業者にとって、現地の法令遵守への対応は困難なこともあると思います。当社は、しかるべき時期にしかるべき助言を提供し、顧客の成長に応じた利益に貢献します。当事務所は、海外に市場進出または事業展開する米国企業はもとより、米国で事業を展開する30カ国以上の国々の企業にサービスを提供しています。

当事務所は成長・合併・買収を検討する個人、ジョイントベンチャー、代理店（RO）、外資独資企業（WFOE）のお客様に以下のアドバイスをっております。

- 組織再編および企業計画
- 企業および個人の法令遵守
- 報奨制度および融資合意の交渉
- 越境取引（デューデリジェンスを含む）
- 各種契約および商業協定
- フランチャイズ構造、販売店、代理店、世界における各種マーケティング協定
- 雇用契約やコンサルティング契約の締結および解除等の雇用問題
- 立地選定、区画承認、建設前契約等の不動産取得
- 環境問題
- 技術移管の交渉および構造
- 多国間特許商標登録および保護（IP）
- 専門サービス提供者の紹介

インターナショナル・プラクティス・グループの弁護士は世界中を飛び回り地域の支援に取り組んでいます。必要があればどこにでもお伺いし、世界中のお客様にサービスを提供します。また当事務所の弁護士は他国の弁護士と積極的に連携し、顧客が世界各国で必要とする代理サービスを提供します。ぜひ御社の事業ニーズをお聞かせください。International@wardandsmith.comまでご連絡ください。